

Менеджер по продажам (промышленная автоматизация)

от 100 000 до 200 000 руб. на руки

Мы предлагаем:

- Заработная плата устанавливается соответственно знаниям и опыту, состоит из: оклад 50 000 — 80 000 на и\с, после возможно пересмотрен по результатам; % — уровень дохода без "потолка" готовы обсуждать с успешным кандидатом;
- Реальные перспективы финансового роста;
- Оформление сотрудника происходит по ТК РФ, с первого дня работы;
- Оплачиваемый больничный лист, отпуск – все по ТК РФ;
- бесплатное питание (обеда) в офисе;
- График: 5/2, с 10.00 до 19.00; периодически удаленно, пятница до 18.00;
- Испытательный срок: до 3-х месяцев, может быть сокращен по результатам;
- Место работы: м.Новокузнецкая, 5 мин пешком

Ваши задачи будут стандартными для любого менеджера по продажам:

- Привлечение клиентов для развития Компании;
- Активные продажи IT решений, IT проектов, компьютерного оборудования;
- Выполнение плана по продажам, участие в полном цикле продаж;
- Ведение переговоров и заключение договоров.

Наши требования к кандидату:

- Понимание собственных целей, желание зарабатывать, самообразование;
- Успешный подтвержденный опыт проектных продаж или поставок;
- Знание рынка ИТ, компьютерного железа и/или интеграционных решений будет существенным преимуществом;
- Опыт работы в "активных продажах" в сфере ИТ или смежных областей пусть небольшой, но ОБЯЗАТЕЛЕН;
- Хорошие коммуникативные навыки, умение вести переговоры, поддерживать партнерские отношения с клиентами, активная жизненная позиция, наличие разумных амбиций и адекватное понимание успешности.

Ждём откликов от кандидатов, которые реально хотят зарабатывать и расти.

Мы готовы хорошо платить за продажи, все зависит от Вас!!!!!!!

Ключевые навыки

Высокий коммуникативный навык,
Умение четко формулировать и излагать свои мысли устно (совещания и презентации) и письменно

Опыт подготовки, оформления коммерческих предложений